



# Baccalauréat professionnel Métiers du commerce et de la vente

Bac pro, option A : animation et gestion de l'espace commercial

**DIPLOMANTE**

**APPRENTISSAGE**

**PROFESSIONNALISATION**

## Objectif de formation

A l'issue de la formation le titulaire d'un bac pro métiers du commerce et de la vente pourra occuper le poste d'employé commercial dans tout type d'unité commerciale : physique ou virtuelle, en mettant à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Il exerce sous l'autorité d'un responsable. Il doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale et à développer la relation client.

## Programme

### COMPÉTENCES

**Bloc 1 - Conseiller et vendre**

**Bloc 2 - Suivre les ventes**

**Bloc 3 - Fidéliser la clientèle et développer la relation client**

**Bloc 4 - Animer et gérer l'espace commercial (Option A)**

**Bloc 5 - Prévention - Santé - Environnement**

**Bloc 6 - Economie - Droit**

**Bloc 7 - Mathématiques**

**Bloc 8 - Langue vivante A**

**Bloc 9 - Langue vivante B**

**Bloc 10 - Français**

**Bloc 11 - Histoire - Géographie et Enseignement moral et civique**

**Bloc 12 - Arts appliqués et cultures artistiques**

**Bloc 13 - Education physique et sportive**

**Bloc 14 - Langue vivante étrangère ou régionale (facultatif)**

**Bloc 15 - Mobilité (facultatif)**

**Bloc 16 - Secteur sportif (facultatif)**

## Infos pratiques

### Type de formation

Formation alternance

### Public cible

Tout public souhaitant se former au métier du commerce et de la vente.

### Durée

3 Années dont 1850 Heures en centre 3610 Heures en entreprise

### Tarif(s) net de taxe

Alternance : formation rémunérée et coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise

### Adresse

Brest - IFAC SUP'IFAC  
Campus des Métiers  
465 rue de Kerlaurent,  
BP 30037, Guipavas

29801 Brest cedex 9

<http://www.ifac-brest.fr/>



## Les points forts de la formation

- Séjours Erasmus +
- Partenariat avec l'Allemagne

# Les conditions d'admission

## Prérequis

Titulaire d'un CAP, BEP ou de niveau seconde, première ou terminale pour une formation en 2 ans.

→ **Niveau d'entrée :** Sans niveau spécifique

← **Niveau de sortie :** BAC - Niveau 4

## Modalités d'entrée

Participation à la réunion collective « mercredis de l'apprentissage » /étude du dossier de candidature/positionnement/signature d'un contrat d'alternance.

Délais d'accès à la formation de juillet à décembre (en dehors de cette période, nous contacter).

Pour une adaptation de la durée de la formation, nous consulter.

## Les sessions



Brest cedex 9

- Nous contacter

# Le parcours de formation

## Objectifs pédagogiques

Animer et gérer l'espace commercial / Vendre et conseiller / Suivre les ventes / Fidéliser la clientèle et développer la relation client

## ► PRÉSENTIEL

## Modalités d'évaluations

Pour un contrat d'apprentissage : examen par contrôle en cours de formation (CCF). Pour un contrat de professionnalisation : examen ponctuel. Validation partielle par blocs de compétences possible.

Certificateur : Ministère de l'éducation nationale et de la jeunesse.

## Modalités pédagogiques

Méthode active : Expérimentation, TICE, atelier, simulation, jeu de rôle, semaines de pratique professionnelle en entreprise, cours théoriques.

## Perspectives métiers

Employé commercial, Conseiller de vente, Vendeur Adjoint au responsable de petites unités commerciales...

Pour en savoir plus sur le métier, les évolutions possibles dans la filière professionnelle et les potentialités d'embauche en Bretagne, rendez-vous sur le site CLEOR BRETAGNE en cliquant sur

<https://cleor.bretagne.bzh/>

## Poursuite d'études

En 1 an : Gestionnaire d'Unité Commerciale En 2 ans : BTS MCO Management commercial opérationnel ;  
BTS NDRC Négociation et digitalisation de la relation client



## En savoir plus

### Certification professionnelle - diplôme

Date et mise à jour des informations : 27/11/2025

Intitulé : Baccalauréat professionnel métiers

du commerce et de la vente - MINISTÈRE DE

L'EDUCATION NATIONALE ET DE LA

JEUNESSE

Code RNCP : 38399 - JO du 19/12/2023

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet [www.cci-formation-bretagne.fr](http://www.cci-formation-bretagne.fr)

## Contacts



### SERVICE développement et promotion

ifac@ifac-brest.fr

IFAC, Sup' IFAC Campus des Métiers Brest - N° SIRET 130 022 932 00086 - N° d'activité 53290897729  
465 rue de Kerlaurent, BP 30037, Guipavas - 29801 Brest cedex 9  
Tél. : 02 29 00 60 60 - ifac@ifac-brest.fr - <http://www.ifac-brest.fr>

